

10 MOTIVOS PARA CONTRATAR MÁRCIO MIRANDA

1 - Você deseja



um palestrante comprovadamente experiente Márcio é autor de 3 livros sobre negociação, entre eles os livros **TÁ FECHADO!** e **Negociando Para Ganhar.**

Sua experiência é prática, e sua formação acadêmica é sólida. Começando como

estagiário numa grande fábrica de guindastes nos Estados Unidos, Márcio chegou ao cargo de vice-presidente comercial. Anos depois adquiriu o controle acionário da empresa no Brasil. Estas são as comprovações de suas habilidades como negociador no mundo real, nas atividades corporativas do dia-a-dia. É diretor executivo da Câmara de Comércio Brasil-Rússia.

2 - Você precisa



de um palestrante dinâmico e bem humorado, Márcio é um palestrante conhecido por sua habilidade de envolver a platéia com histórias, fatos da vida real e exemplos concretos.

Seus cursos são sempre bem humorados e divertidos. O tema é sério mas a condução é feita de forma leve, permitindo e incentivando a ativa participação de todos. Quando o evento termina todos continuam comentando seus exemplos e as histórias que serviram de base para passar o conteúdo.

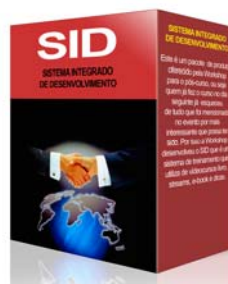
3 - Você necessita



de um conteúdo prático, aplicável ao seu negócio. Márcio fala de casos do dia-a-dia, havendo imediata aceitação do grupo. São

conceitos simples, práticos e fáceis de lembrar. As simulações são gravadas em vídeo e comentadas, são um ponto alto do evento. Falhas são corrigidas e posturas que passavam despercebidas são apontadas. Tudo isso num ambiente descontraído e que permite este tipo de comentário.

4 - Você quer



que sua equipe não se esqueça dos ensinamentos. Não adianta nada motivar e ensinar os participantes se os conceitos forem rapidamente esquecidos. Por isso Márcio disponibiliza centenas de artigos, uma rádio que fala exclusiva-

mente de Vendas e Negociação e ainda um formulário para que o participante tire todas as suas dúvidas. Tudo isso através do site da Workshop. A newsletter quinzenal informa ao participante todas as novidades existentes no site. Educação continuada e moderna, com efeitos comprovados – assim é o Sistema Integrado de Desenvolvimento da Workshop.

www.workshop.com.br

Rua Adib Auada 41, Centro Empresarial Granja Viana - Cotia - SP
Fone: (011) 4612 6054 / 4612 6056 - e-mail: workshop@workshop.com.br

5 - Márcio faz



uma pesquisa on-line com todos os participantes antes do treinamento. Como a pesquisa é realizada através de um site onde o participante fica no anonimato, as respostas são francas e muitas vezes surpreendentes. Comparando estas respostas com o briefing da diretoria, o programa é desenvolvido para atender a 100% das expectativas. Quando necessário, gravamos vídeo com atores reproduzindo situações enfrentadas pela equipe em suas negociações e vendas. Treinamento prático, objetivo e com soluções para problemas do dia-a-dia.

6 - Você quer alguém



que seja avaliado com nota máxima em 98% das avaliações, Márcio recebe notas 9 e 10. Empresas com Bunge, Sanofi-Aventis, CSN, Vale, Novartis,

Invensys e muitas outras já realizaram dezenas de cursos in-company com Márcio Miranda. Isto comprova que os resultados acontecem e que o sistema realmente funciona.

7- Você quer uma pessoa



profissional e confiável Márcio busca continuamente a excelência em seu desempenho. Atualizado, assina todas as grandes revistas mundiais sobre

negócios. Participa, inclusive como palestrante, de grandes eventos e congressos no exterior. Em 25 anos como palestrante, Márcio somente deixou de comparecer a dois eventos. Foi o negociador escolhido pela Rede Globo para ser o comentarista do programa Pequenas Empresas Grandes Negócios onde permaneceu por mais de dois anos.

8 - Márcio utiliza



os recursos mais avançados no que diz respeito a recursos multimídia em suas apresentações. Com sua experiência em rádio e televisão, busca sempre envolver os participantes com vídeos e simulações que sejam divertidas e com bastante conteúdo. O tempo passa muito depressa em todas suas palestras e os conceitos são lembrados para sempre.

9 - Você precisa de



alguém que seja Acessível, Márcio responde a todas as perguntas dos participantes, durante e após o

evento. Ele fornece seu e-mail pessoal para que o contato seja mais ágil e ninguém fique sem resposta. Está disponível para entrevistas que divulguem o evento e promova a empresa que o contrata. Simples e sem arrogância, Márcio é a solução e não um problema em suas convenções.

10 –A sua convenção precisa



de conteúdo e não um palestrante motivacional... As pessoas já cansaram de ouvir palestrantes que só manipulam o lado

emocional mas que não mostram como resolver os problemas que as equipes encontram. Márcio não fala *sobre* negociação, ele mostra *como* negociar. E isso de forma dinâmica, divertida e que traz resultados mensuráveis. Comprove o que estamos falando – solicite uma lista de referências e converse com nossos clientes. Eles estão tão satisfeitos que são capazes de lhe dar muito mais do que 10 razões para contratar Márcio Miranda para seu próximo evento.